



Unser Mandant ist eine aufstrebende Tochtergesellschaft eines internationalen Baukonzerns aus einem europäischen Nachbarland und hat sich in den vergangenen Jahren mit der erfolgreichen Abwicklung von umfangreichen Projekten am deutschen Markt etabliert. Für die Planung, den Bau und die Wartung von Telekommunikationsnetzen (zunächst primär Glasfasernetzausbau) bietet man innovative und zuverlässige Lösungen an. Neben einer hohen Qualitäts- und Sicherheitsorientierung steht vor allem ein gemeinschaftliches und zielorientiertes Arbeiten und eine hohe Zufriedenheit aller Beteiligten im Mittelpunkt.

Für unseren Auftraggeber suchen wir aktuell mit Dienstsitz in Oberhausen oder aus dem Home Office an einem anderen Ort in Niedersachsen oder Nordrhein-Westfalen einen

## Leiter Geschäftsbereich Glasfaser Neukunden (m/w/d)

### Ihre Aufgaben:

- Aufbau, Ausbau, Weiterentwicklung und Leitung einer neuen Business Unit für das Neukundengeschäft mit Zielgröße ca. 30 Mitarbeitern
- Klare, strukturierte und motivierende Führung eines wachsenden und heterogenen Teams
- Pflege und Weiterentwicklung des bestehenden Netzwerks an potenziellen Auftraggebern, Partnern und Zulieferern
- Fortlaufende Kommunikation und strategischer Austausch mit der Unternehmensleitung
- Überwachen der Projekte anhand persönlicher Eindrücke und ermittelter Kennzahlen, um Risiken und Abweichungen früh zu erkennen und Termine, Qualität und Kosten im vorgesehenen Rahmen zu halten
- Gemeinsames Entwickeln von Ansätzen und Lösungen mit dem Team (speziell den Projektleitern) um bestmögliche Ergebnisse zu erzielen

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder Ausbildung
- Umfassende Führungserfahrung in einer vergleichbaren Position im Ausbau Fttx als Senior Projektleiter, Führungskraft oder vergleichbar
- Belastbares Netzwerk, kommunikationsstark und durchsetzungsfähig
- Hohe regionale Reisebereitschaft, um den überwiegenden Anteil der Arbeitszeit in den Projekten bzw. bei den Kunden im westdeutschen Raum zu verbringen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

### Unser Angebot:

- Die Chance, einen neuen Bereich umfassend und proaktiv zu entwickeln
- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die dynamische Entwicklung eines Unternehmens zu begleiten
- Die Freude an der Arbeit, die durch ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen entsteht, das bereits mehrfach zum besten Arbeitgeber ausgezeichnet wurde
- Arbeiten mit großer Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Die Sicherheit, eine starke und erfahrene Muttergesellschaft im Hintergrund zu haben

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: [kontakt@gese-cie.com](mailto:kontakt@gese-cie.com)

Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.