



Für unseren Kunden aus dem Bereich Windenergie suchen wir Kandidaten mit Know-how und Persönlichkeit. Bringen Sie Ihre Fähigkeiten und Talente in einem Unternehmen ein, das schon seit mehr als 30 Jahren erfolgreich tätig ist und mehreren tausend Mitarbeitern einen attraktiven Arbeitsplatz bietet. Hier werden Sie gefordert und gefördert.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie für den Standort Rostock mit bis zu 60 % Home Office als

Projektmanager für den Vertrieb von Windparks (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Betreuung des gesamten Vertriebsprozesses aus dem Projektmanagement heraus als verantwortlicher Tender Manager
- Planung von Bauzeiten in MS Project zur vertraglichen Festlegung
- Erarbeitung von Konzepten zum Transport und zur Errichtung anhand von festgelegten Richtlinien und Vorgaben der Kunden sowie in Abstimmung mit Subunternehmern
- Planung der Kosten für sämtliche Baustellen- und Logistikaktivitäten
- Risikobewertung und aktive Übertragung von Risikominderungsmaßnahmen auf die Kundenvertragsverhandlungen
- Durchführung von Vorortterminen in geplanten Windparks zur Abstimmung der PM-relevanten Themen mit den Auftraggebern und den Subunternehmern
- Begleitung der Vertragsverhandlungen mit den Kunden
- Aufbereitung der projektspezifischen Themen nach Vertragsabschluss

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium bzw. eine passende Ausbildung mit relevanten Weiterbildungen
- Mehrjährige Berufserfahrung im Tender Management, im Projektmanagement oder in der Projektentwicklung, idealerweise im Bereich Windenergie
- Sichere Kenntnisse in MS Office, Erfahrung mit CAD-Programmen ist wünschenswert
- Reisebereitschaft in der DACH-Region
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot:

- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die dynamische Entwicklung eines modernen Unternehmens zu unterstützen
- Arbeiten mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Sehr umfangreiche Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung dank der hauseigenen Akademie
- Eine große Zahl an Benefits und Vergünstigungen
- Ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: kontakt@gese-cie.com
Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.