

Hier ein kurzes Video
zu der Position:



<https://sway.office.com/LGqc4JlklQ0UpluQ>



Wir stellen dir hiermit die Chance vor, bei einem hoch attraktiven, schnell wachsenden Errichter von Glasfasernetzen mitzuwachsen. Das Unternehmen verbindet seine Kunden mit einem offenen Netzwerk. Das bedeutet für die Kunden, dass sie auf einer Plattform frei aus einer Reihe von Service-Anbietern wählen können. Und das führt wiederum zu niedrigeren Preisen und besseren Konditionen. Damit revolutioniert unser Auftraggeber gerade die Art und Weise, wie wir von zu Hause Internet, Telefon und Fernsehen nutzen. Und du kannst Teil dieser Revolution werden. Denn du bietest interessierten Privatpersonen und kleineren Unternehmen die Möglichkeit, Telefon, Internet und TV genauso zu beziehen, wie sie es sich wünschen.

Los geht die Revolution in Berlin und genau dafür suchen wir dich als dynamischen und motivierten

Vertriebsmitarbeiter Telekommunikation im Außendienst (w/m/d)

Unser Angebot an dich:

- Ein sicheres Fixgehalt und eine attraktive Provisionskomponente, die ein Monatsgehalt von 3.000 bis 4.000 € ermöglicht und nach oben offen ist
- Klare und fest definierte Entwicklungsperspektiven in noch lukrativere Leitungspositionen
- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die dynamische Entwicklung eines modernen Unternehmens mit innovativem Konzept zu unterstützen
- Arbeiten in einem großartigen, gemeinschaftlichen Team mit Eigenverantwortung
- Ausstattung mit hochwertiger Bekleidung und einem Dienst-Tablet, um bei den Kunden einen guten Eindruck zu hinterlassen
- Die feste Arbeitszeit ist komplett tagsüber (12 – 20 Uhr), keine Wochenendarbeit

Deine Aufgaben:

- Du vertriebst hochwertige und einzigartige Telekommunikationslösungen mit einem innovativen Vertriebskonzept im direkten Kontakt mit den Endkunden
- Du besuchst die Kunden (meist Immobilieneigentümer) zu Hause nach vorheriger Terminabsprache oder spontan, um mit deiner Persönlichkeit und Kompetenz ihre Entscheidung zu beeinflussen
- Du pflegst und betreust Potentialkunden vom Erstkontakt bis zum Vertragsschluss
- Du unterstützt die Weiterentwicklung von Vertriebs- und Marketingmaßnahmen

Dein Profil:

- Eine Ausbildung mit kaufmännischem Bezug ist von Vorteil, aber keine Voraussetzung
- Erste Erfahrung im Vertrieb von komplexen Produkten, möglichst im Haustürvertrieb, alternativ in anderer Funktion im direkten Endkundenkontakt
- Erfahrung im Umfeld der Telekommunikationsdienstleistungen wünschenswert
- Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Professionalität
- Sehr gute Deutsch- und idealerweise gute Englischkenntnisse
- Mobilität im Verkaufs- und Ausbaugebiet in Berlin und einige Kilometer Umkreis
- PKW-Führerschein und Zugriff auf einen PKW wären von Vorteil

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an: kontakt@gese-cie.com. Für Fragen steht dir unser Sebastian Wolf unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung. Bitte gib bei deiner Bewerbung zur besseren Zuordnung die Kennziffer 1668e mit an.

Und darum geht es: Vertriebler / Sales / D2D / Door to door / Haustürverkauf / Direktvertrieb / Glasfaser / Verkauf / Beratung / Vollzeit