



Unser Mandant ist ein erfolgreiches Tochterunternehmen eines Marktführers im Bereich der Energieversorgung in einem europäischen Nachbarland. Mit einem einzigartigen Konzept, welches man im Heimatmarkt bereits erfolgreich etabliert hat, expandiert man aktuell in den deutschen Markt. Der Ansatz bietet für mittelständische Auftraggeber spezielle Vorteile in der Energieversorgung, die in der Form aktuell nicht vom Wettbewerb angeboten werden. Aufgrund der jahrelangen Erfahrung im Heimatmarkt verfügt man bereits über ein breites Erfahrungswissen bezüglich der Planung und Umsetzung der Projekte.

Im Rahmen des weiteren Wachstums des Unternehmens suchen wir aktuell in direkter Vermittlung im Raum Bochum oder an einem anderen Standort in NRW (aus dem Homeoffice) Sie als

## **Vertriebsingenieur / Sales Engineer für energietechnische Anlagen (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Aufbau und Weiterentwicklung eines Netzwerks zum intensiven und regelmäßigen Austausch zu potenziellen und bestehenden Kunden
- Erstellung von Angeboten auf Basis bestehender und neuer Lieferantenstrukturen
- Überwachung der Erreichung der vorgegebenen Umsatzziele
- Beobachtung der Marktentwicklung und fortlaufende Anpassung und Optimierung des Produkts und des Auftretens am Markt
- Erstellen und Optimieren von Produktunterlagen (Präsentationen, Flyer) zur bestmöglichen Platzierung bei den Kunden und einer Erhöhung des Bekanntheitsgrads der Marke

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes technisches Studium oder Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker / Meister im Bereich Elektrotechnik / Energietechnik
- Berufserfahrung in einer Vertriebsaufgabe oder einem angrenzenden Bereich in der Energieerzeugung und -übertragung, im Energieservice oder im Vertrieb von Energieanlagen (bspw. Umspannwerke, Schaltanlagen, Transformatoren oder Trafostationen)
- Kenntnisse der einschlägigen Gesetze und Regelwerke (z.B. DIN, VDE) wünschenswert
- Sehr gute Deutschkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse

### **Unser Angebot:**

- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die Entwicklung eines modernen Unternehmens zu unterstützen
- Arbeiten mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Die Sicherheit, eine starke und erfahrene Muttergesellschaft im Hintergrund zu haben
- Die Freude an der Arbeit, die durch ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen entsteht

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: [kontakt@gese-cie.com](mailto:kontakt@gese-cie.com)  
Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.