



Unser Mandant ist Teil einer erfolgreichen internationalen Unternehmensgruppe in deutscher Familienhand. Als relativ autark agierendes Tochterunternehmen dieser Gruppe beschäftigt es sich mit der Entwicklung und Herstellung von komplexen elektrotechnischen und pneumatischen Systemen als Teil der Produktionskette in verschiedenen Industriebereichen. Mit mehr als 30 Jahren Knowhow bietet man den Kunden maßgeschneiderte und individuell zugeschnittene Lösungen. Dabei setzt sich unser Auftraggeber genaustens mit Kundenbedürfnissen und Marktanforderungen auseinander und reagiert schnell mit wettbewerbsfähigen Lösungen.

Für diesen Mandanten suchen wir in der Region Norddeutschland zur Betreuung der Kunden aus dem Home-Office Sie als

## **Vertriebsmitarbeiter / Sales (w/m/d) Außendienst Nord**

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung und Pflege des aktiven Kundenportfolios in Norddeutschland und gelegentlich im ostdeutschen Raum
- Beobachtung der potenziellen Absatzmärkte und Akquise von Kunden
- Annahme von Kundenanfragen sowie anschließende Angebotserstellung mit Unterstützung durch den technischen Kundendienst
- Führen von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen
- Überwachung der ordnungsgemäßen Auftragserfüllung und Gewährleistung der Umsatzziele
- Koordination der regionalen Servicetechniker abgestimmt auf die Verkaufsziele
- Besuch von Fachmessen und Erarbeitung der daraus resultierenden Ziele
- Marktbeobachtung und -analyse

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit technischer Ausrichtung (Mechatroniker, Elektrotechniker, Industriekaufmann o.ä.) bzw. abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium
- Relevante Berufserfahrung im technischen Vertrieb von komplexen (Sonder-) Maschinen, idealerweise mit elektrotechnischen, mechanischen und pneumatischen Bestandteilen
- Ein gültiger Führerschein Klasse B
- Verhandlungssichere Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse

### **Unser Angebot:**

- Die Möglichkeit, in einem hochattraktiven Wachstumsmarkt die dynamische Entwicklung eines modernen Unternehmens zu unterstützen
- Arbeiten mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Die Freude an der Arbeit, die durch ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen entsteht

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: [kontakt@gese-cie.com](mailto:kontakt@gese-cie.com)  
Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.