



Unser Mandant ist ein führender Anbieter im Bereich der hochwertigen Elektrotechnik. Mit hochmodernen Lösungen und Produkten „engineered in Germany“ und über 30 Jahren Erfahrung gestaltet das Unternehmen den globalen Markt entscheidend mit. Zugleich wird am Hauptsitz westlich von Hannover ein offenes und gemeinschaftliches Miteinander gelebt.

Für unseren Mandanten suchen wir aktuell mit Dienstsitz in der Region Hannover einen

Teamleiter Sales Region DACH (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Auftreten als vertriebsorientierter Berater für die regionalen Key Accounts und potenzielle hochrangige Neukunden
- Identifikation und Generierung neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Fachliche und disziplinarische Führung des Vertriebsteams für die Region
- Erarbeitung des Sales Forecast gemeinsam mit den Sales Managern
- Erweiterung und Pflege des Netzwerks von Kontakten, Partnern und Kunden
- Erstellung von verbindlichen Planzahlen für den zu erwartenden Auftragseingang und Profit
- Intensiver Austausch mit dem Produktmanagement über Markt- und Produktrends und gemeinsame Entwicklung von Ansätzen zur weiteren Produktentwicklung

Unsere Anforderungen:

- Abgeschlossenes Studium der Wirtschaftsingenieurwissenschaften, der Informatik, der Elektrotechnik, der Betriebswirtschaftslehre oder vergleichbar bzw. eine Ausbildung mit passenden Weiterbildungen und umfangreicher relevanter Berufserfahrung
- Relevante Berufserfahrung in einer führenden Position im Vertrieb von komplexen technischen Produkten
- Gutes betriebswirtschaftliches Verständnis, speziell mit Bezug auf Kennzahlen
- Reisebereitschaft zu nationalen und internationalen Dienstreisen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot:

- Die Möglichkeit, in einem attraktiven Wachstumsmarkt die positive Entwicklung eines Unternehmens federführend zu unterstützen
- Arbeiten mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Verschiedene Sozialleistungen und Benefits
- Die Freude an der Arbeit, die durch ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen entsteht

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: kontakt@gese-cie.com
Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.