



GESE & Cie.

Personalberatung GmbH

Unser Mandant ist ein regionaler Anbieter von Telekommunikations-Leistungen. Das breit gefächerte Angebot umfasst Telefon- und Internetanschlüsse mit unterschiedlichen Bandbreiten sowie Mobilfunk für Privat- und Geschäftskunden. Unter anderem wird der Ausbau von Glasfaseranschlüssen massiv vorangetrieben. Das übergeordnete Ziel ist es, Unternehmen und Privathaushalten in der Region moderne digitale Telekommunikations-Infrastruktur verfügbar zu machen. Aktuell suchen wir für unseren Mandanten mit Dienstsitz in Hannover Sie als

Strategischer Produktmanager Glasfaser und Open Access (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Leitung und Mitarbeit in strategischen Projekten im Glasfasergeschäft, insbesondere im Rahmen von Open-Access-Kooperationen
- Entwicklung von Ausbau- und Qualitätsstandards für die Netzebenen 3 und 4 in Zusammenarbeit mit internen Bereichen und externen Partnern
- Durchführung von Marktanalysen und Wirtschaftlichkeitsbewertungen zur Ableitung tragfähiger Geschäftsmodelle
- Gestaltung und Implementierung zentraler Prozesse entlang des gesamten Glasfaser-Lifecycle: Potenzialanalyse, Vermarktung, Bau, Service
- Koordination bereichsübergreifender Anforderungen sowie Sicherstellung einer einheitlichen operativen Umsetzung
- Impulsgebung für strategische Fragestellungen rund um Produkte, Kooperationen und Ausbauentscheidungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium BWL, Wirtschaftsinformatik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Konkrete Berufserfahrung im Produktmanagement, idealerweise in der Telekommunikation
- Technisches Verständnis für Glasfaserinfrastrukturen und moderne Netze
- Erfahrung im Projektmanagement, im Aufsetzen von Strukturen und Standards, und im Entwickeln und Umsetzen von Ideen und Lösungen
- Fähigkeit zur Bewertung von Zusammenhängen und Ableitung von Handlungsempfehlungen
- Gute allgemeine IT-Kenntnisse
- Verhandlungssichere deutsche Sprachkenntnisse und gute Englischkenntnisse

Unser Angebot:

- Gestaltungsspielraum in einem wachstumsstarken Geschäftsfeld
- Strategisch ausgerichtete Rolle mit klarem Einfluss auf Kooperationen, Standards und Ausbauprozesse
- Kollegiale Unternehmenskultur und hohe Entscheidungsgeschwindigkeit
- Attraktive Rahmenbedingungen eines regionalen Telekommunikationsunternehmens

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: kontakt@gese-cie.com
Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.