



Unser Mandant ist ein regionaler Anbieter von Telekommunikations-Leistungen. Das breit gefächerte Angebot umfasst Telefon- und Internetanschlüsse mit unterschiedlichen Bandbreiten sowie Mobilfunk für Privat- und Geschäftskunden. Unter anderem wird der Ausbau von Glasfaseranschlüssen massiv vorangetrieben. Das übergeordnete Ziel ist es, Unternehmen und Privathaushalten in der Region moderne digitale Telekommunikations-Infrastruktur verfügbar zu machen.

Aktuell suchen wir für unseren Mandanten mit Dienstsitz in Hannover einen

Teamleiter Privatkunden-Vertrieb Innendienst Telekommunikation (w/m/d)

Ihre Aufgaben:

- Fachliche und disziplinarische Führung sowie Weiterentwicklung des fünfköpfigen Teams
- Verantwortliche Steuerung und Delegation der Aufgaben im Innendienst Privatkunden für alle Service- und Vertriebskanäle
- Weiterentwicklung der Prozesse und Strukturen, um den operativen Vertrieb nachhaltig zu unterstützen
- Fortlaufende Realisierung der Datenverfügbarkeit und Bereitstellung kampagnenbezogener Informationen für alle Vertriebskanäle
- Erstellen von Reports und Wirtschaftlichkeitsanalysen für das Kampagnenmanagement
- Entwickeln Aufsetzen von Kundenlisten zur gezielten Bestands- und Neukundenansprache
- Unterstützung bei der Optimierung der Effizienz und Effektivität im Vertrieb

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder abgeschlossene Ausbildung
- Umfassende Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder dem Vertriebscontrolling mit Bezug auf Produkte und Dienstleistungen für Privatkunden, idealerweise mit erster Führungserfahrung
- Sehr gute Kenntnisse in Reporting, Forecasting und datenbasiertem Arbeiten
- Sichere allgemeine IT-Kenntnisse speziell mit MS Office
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse

Unser Angebot:

- Die Möglichkeit, in einem attraktiven Wachstumsmarkt die positive Entwicklung eines Unternehmens federführend zu unterstützen
- Arbeiten mit Eigenverantwortung und Gestaltungsfreiheit
- Verschiedene Sozialleistungen und Benefits
- Die Freude an der Arbeit, die durch ein gemeinschaftlich denkendes und arbeitendes Unternehmen entsteht

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: kontakt@gese-cie.com

Für Fragen steht Ihnen unser Herr Sebastian Wolf gerne unter Tel. 040 22 660 222 zur Verfügung.