



Unser Kunde ist ein innovatives international tätiges Familienunternehmen, das sich auf die Entwicklung und Produktion hochwertiger elektronischer Lösungen spezialisiert hat. Mit mehr als 40 Jahren Erfahrung in der Branche bietet unser Kunde maßgeschneiderte Produkte und Dienstleistungen für verschiedenste industrielle Anwendungen. Durch kontinuierliche Forschung und Entwicklung setzt das Unternehmen auf zukunftsweisende Technologien.

Im Rahmen des weiteren Wachstums des Unternehmens suchen wir aktuell in direkter Vermittlung für den Standort in Dortmund einen

## **Regionaler Vertriebsmanager (m/w/d) elektronische Lösungen**

### **Ihre Aufgaben:**

- Betreuung des bestehenden Kundenstamms
- Akquirieren von neuen Kunden in dem zugewiesenen Verkaufsgebiet
- Präsentation des Produktportfolio und Beratung der Kunden bezüglich der Produktauswahl
- Erstellung von Angeboten
- Begleitung von Kundenprojekte bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus.
- Vor- und Nachbereitung von Kundentermine

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossenes Studium oder eine Ausbildung in den Bereichen Elektrotechnik oder Mechatronik
- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Außendienst
- Freude am Reisen (Reisebereitschaft 50%) und Kundenbesuchen im süddeutschen Raum
- Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse

### **Unser Angebot:**

- Eine Tätigkeit in einem modernen und zukunftsfähigen Unternehmen mit einem dynamischen Arbeitsumfeld und flachen Hierarchien
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeitmodelle für eine gute Work-Life-Balance
- Umfassende Benefits in den Bereichen Gesundheit und Mobilität

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung mit Angabe zu Gehaltswunsch und Verfügbarkeit, bitte ausschließlich per Mail an: [kontakt@gese-cie.com](mailto:kontakt@gese-cie.com)

Für Fragen steht Ihnen unser Herr Marcel Morek gerne unter Tel. 040 22 660 223 zur Verfügung.